

10

複数社のリースバックを比較検討! 決め手は“買い戻しのしやすさ”。

CENTURY 21

お客様PROFILE

●職業/会社員 ●家族/1人 ●物件/マンション



Image photo

入退院を繰り返す日々。 医療費が生活を圧迫。

このたび、弟の件で相談にのっていただきました。ある事故がきっかけで数年前から足を悪くした弟は、やがて入退院を繰り返す毎日に。仕事はなんとか続けられたものの給料は減少し、購入していたマンションの住居費用や治療費などが生活を圧迫。わずかな蓄えも減少する一方でした。彼の体調のことを考えても、別の住まいに引っ越しをするという選択は難しく、兄としてずいぶん頭を悩ませていた折に「リースバック」というサービスを知人から聞いて知りました。今後の生活費となる手元資金を得つつ、住まいを売却した後も同じ家に住み続けられるという内容はまさに彼の窮状を救うものでした。「これは」と思い、すぐに問い合わせをした次第です。

買い戻し条件が良く、 融通のきく対応にも感謝。

「リースバック」はC社やH社などいくつか同様のサービスを扱う会社がありました。それぞれの担当者にお話を聞き、そのなかで、もっとも私たちに適していると感じたセンチュリー21のリースバック「売っても住めるんだわ!!」を選択。その理由は、条件面においてこちらの希望を最大限に加味したうえで柔軟な対応をしてくれたこと。買い戻しを視野にいった売却であったため、3年間の定期借家契約のうち、再取得しやすい価格設定にしてもらえたことで、今後の暮らしの道筋をきちんと描くことができました。おかげさまで弟は生活を立て直すことができ、心身共に安定した日々を送れています。私もできる限り協力して、今後とも彼のサポートを続けていければと考えております。



ここが
ポイント!
わたしのリース
バック活用法

- 医療費等がかさみ、生活資金が必要。
- 身体上の都合により転居が困難な状況。
- 買い戻しを視野に売却プランを立てたい。
- 心身共に安定した日々を取り戻したい。